

Bei Nordgreif dreht sich alles um das Heben und Transportieren schwerer Lasten.
In Schenefeld bei Hamburg planen und fertigen wir Sonderlastaufnahmemittel nach Kundenwunsch.
Seit über 35 Jahren sind wir mit unseren Zangen, Traversen und Greifern am internationalen Markt vertreten.

Zur Unterstützung unseres Schenefelder Teams suchen wir ab sofort einen

Technischer Berater – Sales Manager (m/w/d) für den EU-Raum

in Festanstellung.

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Bereitschaft zu gelegentlichen Kundenbesuchen
- Akquise, Marktbeobachtung und Neukundengewinnung
- Angebotserstellung
- Preiskalkulation
- Teilnahme an gemeinsamen Projektbesprechungen

Ihr Profil:

- Einige Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Technische Ausbildung
- gute Englischkenntnisse
- Führerschein B
- eigenverantwortliche Arbeitsweise, Teamgeist
- Sorgfalt, Flexibilität und Zuverlässigkeit

Unser Angebot:

- unbefristetes, sicheres Arbeitsverhältnis bei einem zukunftsorientierten Unternehmen
- spannende und abwechslungsreiche Projekte
- flache Hierarchien, kleine Teams und schnelle Entscheidungswege
- 30 Tage Urlaub
- attraktive Bezahlung (mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- individuelles Arbeitszeitkonto und Gleitzeit für mehr Flexibilität
- mobiles Arbeiten auch von zu Hause aus möglich
- kostenlose Getränke, kostenlose Parkplätze, gute Verkehrsanbindung
- Jobrad
- Ticket Plus City Shopping Card

Wenn Sie an einer anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabe interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, einschließlich Angaben zur Gehaltsvorstellung an:

Nordgreif GmbH
z.Hd. Frau Osol-Steffin
Dannenkamp 9-11
22869 Schenefeld / Hamburg
E-Mail: bewerbung@nordgreif.com