

Bei Nordgreif dreht sich alles um das Heben und Transportieren schwerer Lasten. In Schenefeld bei Hamburg planen und fertigen wir Sonderlastaufnahmemittel nach Kundenwunsch. Seit über 30 Jahren sind wir mit unseren Zangen, Traversen und Greifern am internationalen Markt vertreten.

Um unser bereits bestehendes Vertriebsnetz weiter auszubauen, suchen wir einen

International Sales Manager für den technischen Vertrieb (m/w/d)

in Festanstellung, an unserem Unternehmensstandort in der Metropolregion Hamburg

Ihre Aufgaben:

- Sie pflegen und betreuen unsere Bestandskunden
- Sie betreiben Neukundenakquise und gewinnen neue Kunden für unser Unternehmen
- Sie führen technische Beratungen durch und reisen dafür auch inter-national
- Sie prüfen Spezifikationen und Aus-schreibungs-unter-lagen
- Sie erstellen Angebote
- Sie führen Auftrags- und Vertragsverhandlungen durch

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Waren
- Technisches Studium / Ausbildung oder Kaufmann mit technischem Verständnis
- Seriöses Auftreten und lösungsorientiertes Arbeiten
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Erfahrung im Export wünschenswert
- Teamgeist, Kontaktfreudigkeit
- Sorgfalt und Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität und Zuverlässigkeit

Unser Angebot:

- unbefristetes, sicheres Arbeitsverhältnis bei einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- 30 Tage Urlaub
- attraktive Bezahlung (mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- individuelles Arbeitszeitkonto für mehr Flexibilität
- Spannende und abwechslungsreiche Projekte
- Kostenlose Getränke, kostenlose Parkplätze, gute Verkehrsanbindung
- Jobrad
- Ticket Plus City Card

Wenn Sie an einer anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabe interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, einschließlich Angaben zu Gehaltsvorstellung an:

Nordgreif GmbH
z.Hd. Frau Osol-Steffin
Dannenkamp 9-11
22869 Schenefeld / Hamburg
E-Mail: bewerbung@nordgreif.com